

El valor de reventa competitivo de los **vehículos eléctricos**

Un nuevo análisis de **Consumer Reports** compara los valores proyectados de reventa de los vehículos eléctricos de mayor alcance con los vehículos de gasolina

Se prevé que los nuevos vehículos eléctricos que recorran un mínimo de 200 millas con una sola carga mantendrán su valor, al igual que los vehículos similares de gasolina durante los próximos cinco años.



ELÉCTRICO VS. A GASOLINA

Se prevé que un vehículo eléctrico de batería (BEV) con más de 200 millas de alcance se depreciará un 56% durante los próximos 5 años, cuando se ajuste a los créditos fiscales federales.

Se puede esperar que un vehículo de gasolina compacto de diseño y tamaño similar se depreciará un 55% durante los próximos 5 años.

SOBRE EL ANÁLISIS

- A partir de los modelos del año 2020, al menos 11 vehículos eléctricos en el mercado tienen un alcance de 200 millas o más. Esta gran mejora en cuanto al alcance ofrece a muchos consumidores una utilidad mayor que la de los modelos originales de vehículos eléctricos que estaban en el mercado en los Estados Unidos. Es probable que esta mayor utilidad se refleje en valores de reventa más altos para los modelos de vehículos eléctricos de mayor alcance.
- El análisis utilizó los valores residuales proyectados por ALG de todos los vehículos de 2019 después de un período de propiedad de 5 años, según los datos de millones de transacciones en el mundo real.
- Se espera que los vehículos eléctricos híbridos enchufables (PHEV) conserven su valor más o menos igual que los híbridos convencionales de la misma categoría de vehículos, en promedio, durante el mismo período.

Lee el informe en: [CR.org/Advocacy](https://www.consumerreports.org/advocacy)